翻译稿:根据日语原文所译



中期经营计划

Chori Innovation Plan 2025 (CIP2025)

~ 2023年度-2025年度~

2023年4月28日

蝶理株式会社

中长期举措

- 企业理念
- 蝶理的历史沿革
- Vision2030 应有姿态
- Chori Innovation Plan 2022 KPI达成状况
- Chori Innovation Plan 2025 KPI
- Chori Innovation Plan的定位及进程



企业理念

我们作为一名地球人,以公正、诚信为行动准则,继续提供让客户高度满意的服务,为实现更美好的社会做贡献。

公司口号

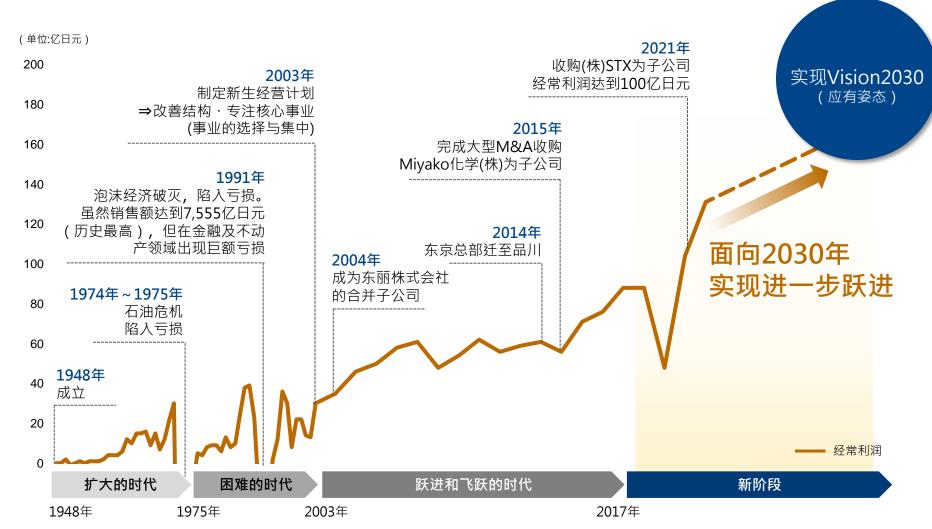
挑战你的梦想。



蝶理的历史沿革



- 2003年制定新生经营计划之后, 稳健经营
- 以纤维事业、化学品事业、机械事业为中心, 在全球范围内展开事业



VISION2030 应有姿态



Sustainable

实现可持续发展、 富裕社会、 与社会共存的企业



实现利益相关者的 健康与幸福、 令员工感受工作价值、 收获幸福的企业 VISION2030 应有姿态 Innovation

通过持续的创新 和对成长领域的投资 构建新业务并取得收益的 企业

销售额

4,000亿日元

本期利润总额

200亿日元

Chori Innovation Plan 2022 KPI达成状况



- 构建新阶段 "经常利润100亿日元以上常态化" 的基础
- 全面达成2022年度计划KPI
- 经常利润及本期净利润均刷新历史最高收益

亿日元	2020年度 实绩	2021年度 实绩	2022年度 实绩	2022年度 计划
销售额	2,162	2,841	3,294	2,800
经常利润	47	103	124	110
归属于母公司股东的 本期净利润	12	68	81	73
ROA (以经常利润为统计口径)	4.1%	8.4%	9.0%	8%以上
ROE (以本期净利润为统计口径**)	2.2%	11.0%	11.8%	11%以上

3年累 计 实绩	3年累计 计划
8,297	7,200
274	270
162	178
-	-
-	-

※归属于母公司股东的本期净利润

2019年度末 自有资本572亿日元 自有资本比例50.0%

2022年度末

自有资本722亿日元

自有资本比例50.4%

持续课题 ▶

事业收益的扩大

可持续发展的应对

与新阶段相符的 经营基础 (人力资本、DX)

风险管理

Chori Innovation Plan 2025 KPI



提升企业价值的目标

财务目标



	2025年度 计划
销售额	3,600亿日元
本期利润总额	160亿日元
归属于母公司股东的本期净利润	110亿日元
ROA(以本期净利润 ^{※1} 为统计口径)	7%以上
ROE(以本期净利润 ^{※1} 为统计口径)	12%以上
ROIC**2	约10%

※1:归属于母公司股东的本期净利润

※2:ROIC(投入资本回报率)=税后营业利润/(自有资本+有息负债)

非财务目标



- 扩大环保SDGs商品的使用
- 综合职的录用人数、以及向综合职转岗的合计人数中女性所占比例:30%以上
- 男性员工育儿休假取得率的提升
- 管理职中女性所占比例的提升
- 健康经营优良法人的持续认定
- DX(SAP导入)总投资额:约50亿日元

Chori Innovation Plan的定位及进程



CIP2025



Chori Innovation Plan

迈向新阶段的路标。CIP2025是其最终阶段。

CIP2022

				1
重点措施和KPI	2016年度	2019年度	2022年度	2025年度
合并全球事业轴运营 海外当地法人 经常利润推移	12亿日元	19亿日元	32亿日元	45亿日元
M&A效果 [※] M&A子公司化	3亿日元	6 亿日元 ASADA U、小樱商会	25亿日元 STX	40亿日元
股东回报 分红倾向推移	目标为20%	25%以上	30%以上	30%以上 DOE3.5%以上
经常利润推移	70亿日元	87亿日元	124亿日元	160亿日元
本期利润总额推移	72亿日元	93亿日元	128亿日元	160亿日元

CIP2019

※:M&A子公司经常利润 - 商誉等折旧

新中期经营计划的概要

"Chori Innovation Plan 2025" (2023年度-2025年度)

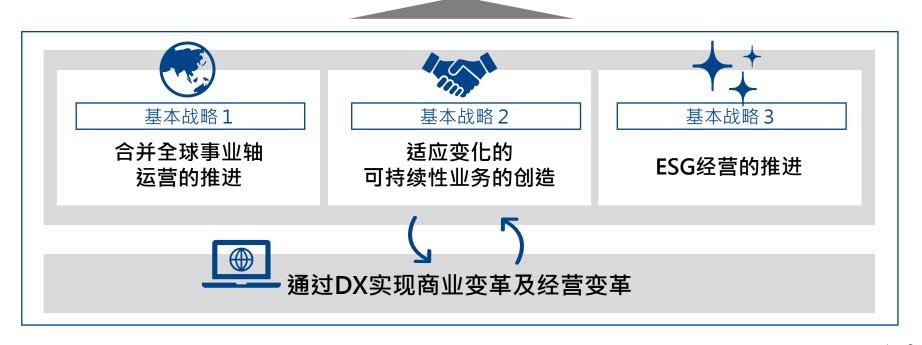
- 基本方针和基本战略
- 合并全球事业轴运营的推进 基本战略1
- 基本战略 2 适应变化的可持续性业务的创造
- ESG经营的推进 E:环境 基本战略3
- ESG经营的推进 S:社会 基本战略3
- ESG经营的推进 G:公司治理 基本战略3
- 股东回报
- 捅过DX实现商业变革及经营变革



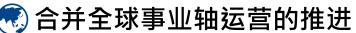
基本战略的推进 ⇒ 企业价值的提升

基本方针

立志成为以高功能与高专业性为基础、不断向全球发展与变革的企业集团





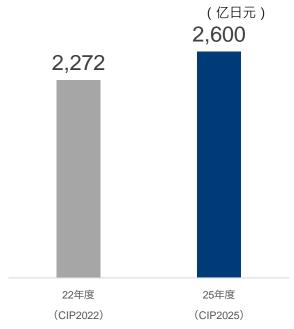




海外事业的强化及扩大

- <主要战略要点> 主要海外据点的运营基础强化
 - 事业投资组合的调整及梳理
 - 海外收益力的强化
 - 通过团队协作实现专业集团的一体化运营

贸易交易额※





※贸易交易额:进口销售额+出口销售额+海外销售额

冷随机应变的可持续性业务的创造



瞬息万变的VUCA※时代的应对

※Volatility(易变性)、Uncertainty(不确定性)、Complexity(复杂性)、Ambiguity(模糊性)

- < 主要战略要点 >
 - 全局掌握事业等风险, 灵活应对
 - 新开发及事业投资
 - M&A

全球供应链的多样化



开拓符合多样化客户需求的供应商

将全球供求平衡的变化转为良机

积极向成长领域和成长地区进行投资



成长领域:环境、健康·舒适、全球

市场导入

以事业投资及M&A完善强化领域

基本战略3 → CESG经营的推进 E:环境



实现可持续发展、富裕社会、与社会共存的企业

气候变化

- 作为蝶理集团,将在2050年前实现碳中和
- 实施基于TCFD建议的措施

分类	CIP2022实绩	CIP2025新举措	
公司治理	定期向董事会报告、讨论	由专门委员会研讨并推进具体的举措	
战略	低于2℃、4℃情形的分析	包含1.5℃情形在内,梳理情形分析	
风险 管理	整理与气候变化有关的风险	推进、加强集团内渗透	
指标和目标	2020年度排放量1,705(t-CO2)(Scope1、2、3(分类6: 出差、7:出勤))。排放量小。持续定期的检查。	继续并公开Scope1~3实绩的计算。 在2050年前实现碳中和。	

环保的商品

- 扩大由废塑料瓶制成的再生聚酯纤维 "ECO BLUE" 、可生物降解树脂等环保的SDGs商品的使用。 2025年度旨在实现销售额500亿日元(2022年度的2.5倍)
 - ⇒针对循环型经济的实现,采取措施

基本战略3 → LESG经营的推进 S:社会

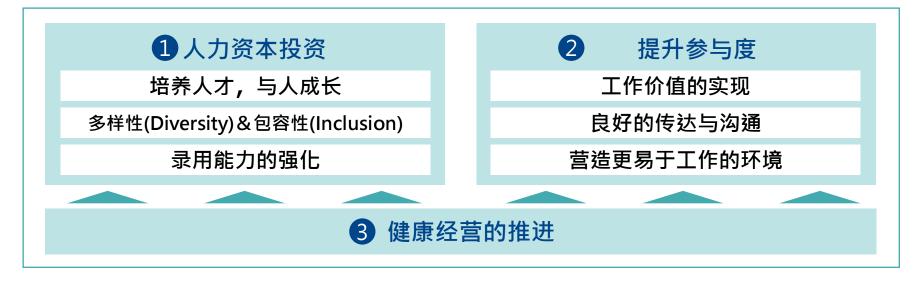




实现利益相关者的健康与幸福

人材培养

健康与幸福的实现 = 令员工感受工作价值、收获幸福的企业



人权的尊重

- 定期实施CSR问卷调查
- 强化与考虑ESG企业的举措



可持续性供应链的构建

基本战略3

★★ ESG经营的推进 G:公司治理





<公司治理强化的变迁>

2016年

监察职能的强化

向设立监察等委员会的 公司转型 2018年

多样化的推进

女性董事的选任

2020年

经营的透明性**、** 公正性

设立公司治理委员会

2021年

公司治理的强化

董事会三分之一以上由 公司外董事构成 2022年

向黄金市场(Prime Market)转型

实施基于TCFD建议的措施

governance

公司治理

通过公司治理委员会强化公司治理

资本成本及股价意识

充实与股东·投资者的 对话以提升PBR

企业合规

致力于企业伦理的提高和企业 合规的零违反

内部通报制度的整备、 公司内部研修·调查的实施继续

强化产品安全・品质保证体制

风险管理

风险管理能力的强化

系统化风险, 强化管理及风险敏感度

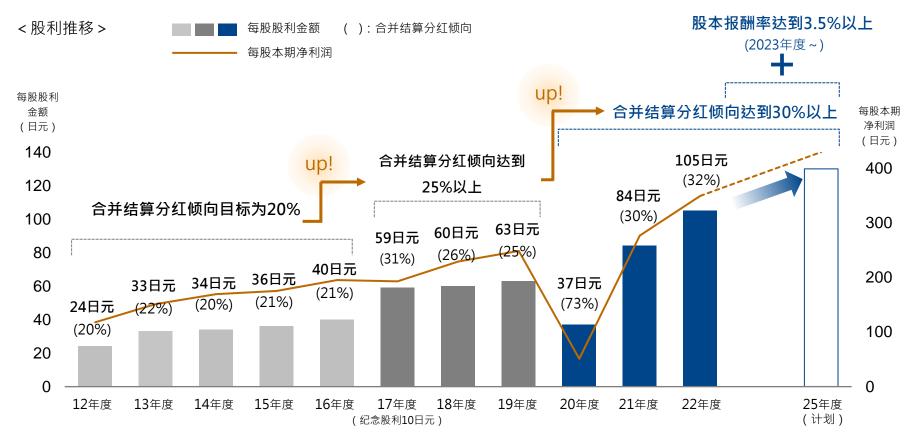
强化对新兴国家风险及地缘 政治风险的应对

股东回报



股利的基本方针

- 密切注意确保对基础收益能力及成长战略领域的投资资金的同时,实施稳定且持续的股利分红
- 股利方针:合并结算分红倾向30%且还原股本报酬率(DOE)3.5%以上(2023年度~)





通过DX实现商业变革及经营变革



推进DX战略的"守"和"攻"

2022年4月 SAP导入项目: CARAT 启动。 2025年度~正式运转



CARAT (CARAT:全公司业务变革项目)

Chori Accelerate Renovation Achievement Transformation

CIP2025

SAP导入及DX经营基础构建 守的DX

业务变革及业务标准化

数据驱动经营及数据活用基础构建

DX人材培养・多样性

职位CIP2025

SAP活用及企业价值提升 攻的DX

灵活多变经营的实现

通过数据活用强化营业竞争力

事业模式的改革

各事业战略的概要

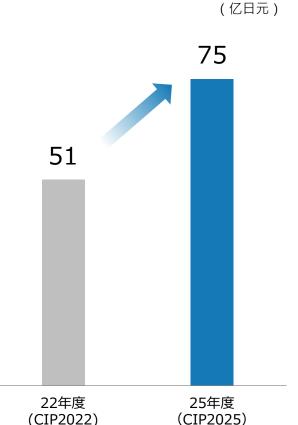
- 各事业战略① 纤维
- 各事业战略② 化学品

各事业战略① 纤维



进一步强化GLOBAL ONE STOP CHORI的优势, 推进在成长领域的事业扩大





<事业战略方针>

●强化独特的商业模式

- · Global One Stop Chori:能够网罗上下游的供应链的展开
- · 半工半商的扩大:素材开发力及提案力的强化
- · 地方创生

●3个领域(素材、产品、资材)中的稳定成长

- ·素材:通过原料(原丝、原棉)及纺织品的最佳产品定位实施客户应对
- ·产品:融合产品输出和市场导入,进化商品和商流
- · 资材: 应对汽车、T 生材料及建筑材料市场变化的提案型营业

●成长领域(环境、健康・舒适)中的事业扩大

- ·环境:从原料到产品,构建合理的循环型经济
- ·健康·舒适:设置纤维本部·事业内横向型的运动服项目, 发挥协同作用

●事业的进一步全球扩张

- · 构建稳定的供应链, 扩大适地生产 · 适地销售
- · 从中国向日本销售部件、引进中国内需、活用高附加价值商材
- ·通过与东亚各国实力合作伙伴企业的协作,强化功能,扩大销售

●追求高功能及高专业性和强化差异化及竞争力

· "BLUE CHAIN" 的品牌营销

各事业战略① 纤维 经营商品及特点



从经营原料的"上游"、经营纺织品及资材的"中游",到经营最终产品的"下游",全面展开事业



纤维原料部

<经营商品>

合成纤维原料、涤纶丝、尼龙丝

<特点>

作为日本国内外的衣料、资材用涂展开



职业服装部

<经营商品>

西装、制服、医疗服装

< 特点 >

展开上述商品的企画及制造业务



车辆资材部

< 经营商品 >

车辆、资材用的原料及车辆座椅用的表皮

<特点>

日本国内市场占有率No.1



时装部

<经营商品>

时尚女装·时尚男装

<特点>

从企画到物流,一贯制全球化SCM



资材部

< 经营商品 >

卫生材料、生活资材、建材、汽车部件

< 特点 >

经营使用高功能无纺布的产品



功能衣料部

< 经营商品 >

运动服、内衣等

< 特点 >

以高尔夫用及体育运动用为中心



功能面料部

<经营商品>

用于运动服及中东民族服装的布料等

<特点>

实施从素材提案到产品提案



通过不断创新, 以构建新业务为目标

部门利润

(亿日元) 95 88

> 25年度 (CIP2025)

22年度

(CIP2022)

<事业战略方针>

●合并全球事业轴运营的推进

- · 创造新业务的组织运营, 人力资本的扩充及活用
- · 与关联公司以及海外据点的深化协作

●向高功能、高收益、环保型业务转换

- · 能够掌握主动权的商品开发
- · 重要领域:①电子、电池、半导体材料、非铁金属 ②健康护理 ③食品原料 ④绿色商务 ⑤数字融合

●形成不易受汇率及经济影响的机制,商品领域的开发

- ·市场:新的商品、客户、市场、需求的开拓
- · 供应链: 新原材料和新供应源的获得
- · 组织: 通过市场主导实现符合下一个成长的新组织

●加强与中国、印度、东南亚、韩国、南美的合作

· 驻在员的派遣、当地工作人员的增加

各事业战略② 化学品 经营商品及特点



在功能性及专业性原料、领域、市场中创造独有的商业模式



功能化学部

<经营商品>

聚氨酯原料、树脂相关等

<特点>

向海外的综合化学制造商展开



精细化学品部

<经营商品>

医农药中间体、功能性中间体

<特点>

向医农药制造商、半导体材料制造商等展开



无机精密材料部

<经营商品>

无机化学品、玻璃原料、非铁金属等

<特点>

向日本国内大型玻璃制造商等展开



生命科学部

<经营商品>

食品添加剂、饲料添加剂、健康食品素材等

< 特点 >

与"饮食"有关事业的展开



化工原料部

<经营商品>

电子零部件相关、磷酸

<特点>

向大型电子零部件制造商等展开



挑战你的梦想。

蝶理株式会社

本资料中阐述的业绩预想以及未来预测,是根据截至本资料发布日为止可获取的信息而制作的。

本资料并不保证本公司未来的内容和业绩。